



Luca Davini

PRESENTAZIONE

Sono nato ad Alessandria nel 1976, mi sono laureato in giurisprudenza nel 2004 presso l'Università degli Studi di Torino con una tesi in Diritto dell'Unione Europea.

Svolgo la professione di Avvocato esperto in diritto del commercio internazionale, sono iscritto dal 2008 all'Albo degli Avvocati di Torino.

Ho partecipato nel 2010 al corso di formazione per mediatori civili e commerciali presso la Camera Arbitrale del Piemonte e nel 2012 al corso di formazione "Arbitrato: fondamenti e tecniche" presso la Camera Arbitrale di Milano.

Ho partecipato nel 2023 al master internazionale in Export Compliance presso European Institute For Export Compliance (EIFEC) con sede a Bruxelles al termine del quale ho conseguito l'attestato di frequenza EIFEC Master Certificate e sono stato accreditato da parte di EIFEC quale Export Compliance Officer, titolo che consente di svolgere attività nel campo dell'Export Compliance nel quadro dell'EC Framework.

Sono docente ed esperto del Centro Estero per l'internazionalizzazione del Piemonte in diritto del commercio e degli investimenti internazionali e in diritto dei pagamenti internazionali, docente ed esperto di contrattualistica internazionale e di contenzioso internazionale presso Assoenologi Milano, sulla cui rivista curo, con cadenza mensile, in qualità di coautore, una sezione dedicata alla contrattualistica internazionale nel settore dell'export di prodotti vitivinicoli, nonché esperto de Il Sole 24 Ore per il quale ho curato, in qualità di coautore, la guida "Contratti internazionali: a cosa servono e come scriverli" pubblicata nel mese di giugno 2021 e l'istant book "Contratti con l'estero" pubblicato nel luglio 2022 oltre ad aver scritto varie pubblicazioni in materia di contratti internazionali e di gestione di patrimoni all'estero.

Sono relatore e docente in congressi, conferenze, workshop, corsi su temi di diritto dei contratti, del commercio e del contenzioso internazionale, nonché già componente del comitato di redazione della rivista dell'Ordine degli Avvocati di Torino "La Paziienza".

La mia area di attività prevalente è la consulenza ed assistenza nel campo della contrattualistica e del contenzioso stragiudiziale e giudiziale in favore di società italiane ed estere, primari istituti bancari, compagnie assicurative ed enti camerali.

ESPERIENZA LAVORATIVA

1 GEN 08 – ATTUALE Torino, Italia

AVVOCATO ESPERTO IN CONTRATTUALISTICA E CONTENZIOSO INTERNAZIONALE MANTELLI DAVINI
AVVOCATI ASSOCIATI

Consulenza ed assistenza legale specialistica in materia di contratti commerciali internazionali e contenzioso internazionale in favore di imprese italiane ed estere, che operano in qualità di leader nei più importanti settori industriali, tecnologici, manifatturieri, agroalimentari, di beni di lusso, farmaceutici ed energetici per quanto riguarda l'approvvigionamento, la produzione, la distribuzione e la vendita dei loro prodotti e servizi in tutto il mondo.

Consulenza ed assistenza legale alle imprese italiane ed estere finalizzata alla selezione, monitoraggio e gestione delle "supply chains" attraverso la corretta regolamentazione delle relazioni con fornitori, produttori, distributori ed agenti di vendita.

Consulenza ed assistenza in favore di società italiane ed estere, in caso di controversie, in fase stragiudiziale attraverso negoziati pre-contenziosi ed in fase giudiziale in Italia e all'estero in materia di contenzioso internazionale e in arbitrato internazionale.

Consulenza ed assistenza in favore di società italiane ed estere in materia di Export Compliance nella gestione del Compliance Risk, ossia il rischio di sanzioni legali o amministrative, perdite finanziarie o deterioramento della reputazione per il mancato rispetto di leggi, regolamenti e legislazioni, codici di condotta e best practices (Dual Use, Sanzioni, Dlgs 231/2001) adottati nell'Unione Europea e negli Stati Uniti.

1 GEN 13 – ATTUALE Torino, Italia

CONSULENTE E DOCENTE ESPERTO IN CONTRATTI INTERNAZIONALI E CONTENZIOSO INTERNAZIONALE CEIPIEMONTE S.C.P.A.

Consulente esperto in contratti internazionali e contenzioso internazionale

Docente in contratti internazionali e contenzioso internazionale nei seguenti corsi:

2022 - E-commerce: strategie di marketing e contrattuali per regolare la vendita online di beni e servizi

2022 - La garanzia di conformità delle merci: come prevenire il rischio di prodotto non conforme e gestire le liti

2021 - La garanzia di conformità nei contratti di distribuzione internazionale

2021 - E-commerce: problematiche delle vendite online

2020 - Focus Paese Israele: i contratti internazionali di vendita, agenzia e distribuzione con partner israeliani

2020 - Focus Paese Polonia: i contratti internazionali di vendita, agenzia e distribuzione con partner polacchi

2019 - Focus Paese Iran: i contratti internazionali di vendita, agenzia e distribuzione con partner iraniani

2019 - ABC dell'export

2018 - Focus Paese SudCorea: i contratti internazionali di vendita, agenzia e distribuzione con partner sudcoreani

2015 - Gli Incoterms della Camera di Commercio Internazionale di Parigi

2013 - Il contratto di vendita internazionale

2013 - La tutela dei crediti nell'Unione Europea

1 MAR 21 – ATTUALE Milano, Italia

ESPERTO IN CONTRATTI INTERNAZIONALI E CONTENZIOSO INTERNAZIONALE IL SOLE 24 ORE

Esperto in contratti internazionali e contenzioso internazionale

Coautore della guida "Contratti internazionali: a cosa servono e come scriverli" pubblicata nel giugno 2021

Coautore dell'istant book "Contratti con l'estero" pubblicato nel luglio 2022

Autore di vari articoli in materia di contratti internazionali e di gestione di patrimoni all'estero.

1 GEN 18 – ATTUALE Milano, Italia

CONSULENTE E DOCENTE ESPERTO IN CONTRATTI INTERNAZIONALI E AUTORE SULLA RIVISTA ASSOENOLOGI ASSOENOLOGI

Consulente e docente esperto in contratti internazionali e autore sulla rivista Assoenologi

Autore per la rivista mensile "L'Enologo" di vari articoli in materia di contratti internazionali

Coautore per la rivista mensile "L'Enologo" del "Decalogo per l'export"

Coautore per la rivista mensile "L'Enologo" del "Decalogo della vendita internazionale"

Coautore per la rivista mensile "L'Enologo" del "Decalogo della distribuzione internazionale"

Coautore per la rivista mensile "L'Enologo" del "Decalogo dell'arbitrato internazionale"

Docente per il workshop online "Vendita internazionale online di vino e altre bevande alcoliche"

1 DIC 18 – ATTUALE Alessandria, Italia

CONSULENTE E DOCENTE ESPERTO IN CONTRATTI INTERNAZIONALI CONFEDERAZIONE ITALIANA AGRICOLTORI

Consulente e docente esperto in contratti internazionali

Docente per il workshop "Vendere all'estero: la check list per fare affari in sicurezza"

1 MAR 21 – ATTUALE Torino, Italia

DOCENTE IN CONTRATTUALISTICA E CONTENZIOSO INTERNAZIONALE SKILLAB S.R.L.

Docente in contrattualistica e contenzioso internazionale nei seguenti corsi:

Focus sul contratto internazionale di agenzia commerciale e altri contratti di distribuzione

Esplorazione di nuovi mercati asiatici: focus Corea del Sud

Esplorazione di nuovi mercati asiatici: focus Giappone

1 NOV 20 – ATTUALE Torino, Italia

DOCENTE IN CONTRATTUALISTICA E CONTENZIOSO INTERNAZIONALE UNIONCAMERE PIEMONTE

Docente in contrattualistica e contenzioso internazionale nei seguenti corsi:

Contratti internazionali e Covid-19: casi pratici e soluzioni per le imprese che operano con l'estero

1 GEN 19 – ATTUALE Padova

DOCENTE IN CONTRATTUALISTICA E CONTENZIOSO INTERNAZIONALE SHARECOM ACADEMY

Docente in contrattualistica e contenzioso internazionale nei seguenti corsi:

Master in Contrattualistica Internazionale: Modulo Contratti di vendita internazionale

Master in Contrattualistica Internazionale: Modulo Contratti internazionali di agenzia, distribuzione e franchising

Master per Giuristi di Impresa: Modulo Contrattualistica nazionale ed internazionale per la distribuzione di beni e servizi

Corso Executive: Dalle vendite offline alle vendite online: come cambia la distribuzione internazionale di beni e servizi

1 LUG 20 – ATTUALE Torino, Italia

DOCENTE IN CONTRATTUALISTICA E CONTENZIOSO INTERNAZIONALE ORDINE DEI DOTTORI COMMERCIALISTI E DEGLI ESPERTI CONTABILI DI TORINO

Docente in contrattualistica e contenzioso internazionale nei seguenti corsi:

Contratti commerciali internazionali post Pandemia Covid-19: come proteggersi dai rischi presenti e futuri derivanti da cause di forza maggiore ed eccessiva onerosità sopravvenuta (hardship)

1 GEN 18 – ATTUALE Roma, Italia

DOCENTE IN CONTRATTUALISTICA E CONTENZIOSO INTERNAZIONALE ALMA LABORIS ACADEMY

Docente in contrattualistica e contenzioso internazionale nei seguenti corsi:

Master di Alta Formazione per Export Manager: Modulo Contratti internazionali - Milano e Torino

Master di Alta Formazione per Giuristi di Impresa: Modulo Contrattualistica commerciale nazionale e internazionale - Milano e Torino

1 OTT 14 – ATTUALE Piacenza, Italia

DOCENTE IN CONTRATTUALISTICA E CONTENZIOSO INTERNAZIONALE CONFAPI PIACENZA

Docente in contrattualistica e contenzioso internazionale nei seguenti corsi:

Il contratto internazionale di compravendita e la gestione del contenzioso

● ISTRUZIONE E FORMAZIONE

20 OTT 04 Torino, Italia

LAUREA IN GIURISPRUDENZA CON INDIRIZZO OPERATIVO GESTIONALE DI IMPRESA Università degli Studi di Torino

1 OTT 22 – 30 GIU 23 Bruxelles, Belgio

INTERNATIONAL MASTER EXPORT COMPLIANCE OFFICER European Institute for Export Compliance (EIFEC)

1 OTT 19 Roma, Italia

INTENSIVE COURSE ICC ITALIA "INCOTERMS® 2020 & CONTRATTI" ICC Italia – International Chamber of Commerce

COMPETENZE LINGUISTICHE

Lingua madre: ITALIANO

Altre lingue:

	COMPRENSIONE		ESPRESSIONE ORALE		SCRITTURA
	Ascolto	Lettura	Produzione orale	Interazione orale	
INGLESE	C2	C2	C2	C2	C2
FRANCESE	A1	A1	A1	A1	
SPAGNOLO	A1	A1	A1	A1	
PORTOGHESE	A1	A1			

Livelli: A1 e A2: Livello elementare B1 e B2: Livello intermedio C1 e C2: Livello avanzato

COMPETENZE DIGITALI

Padronanza del Pacchetto Office (Word Excel PowerPoint ecc) | Posta elettronica | InternetExplorer | Social Network

PUBBLICAZIONI

2022

[Contratti con l'estero](#)

L'Italia è un Paese con un'economia orientata all'export. Eppure molti esportatori regolano i loro rapporti con clienti, fornitori e collaboratori esteri con contratti poco studiati, a volte addirittura presi pari pari da internet. Sottovalutando i rischi che corrono. Soprattutto in periodi come questo, in cui sul commercio internazionale gravano i problemi legati alle guerre, alla scarsità di materie prime e semilavorati, ai rincari dell'energia e al protrarsi della pandemia. L'istant book spiega quali sono questi rischi e come evitarli. I contratti sono dapprima descritti in generale, come strumenti di lavoro e prevenzione dei rischi. Poi gli approfondimenti sulle conseguenze delle guerre, sul contratto più diffuso (vendita internazionale), sugli intermediari, sul franchising e sul nuovo regolamento europeo che riguarda gli accordi verticali.

Il Sole 24 Ore

2021

[Contratti internazionali: a cosa servono e come scriverli](#)

I rapporti con clienti, fornitori e altre controparti sono non di rado un problema per le aziende italiane che operano con l'estero. Molte tendono ad affidarsi a prassi obsolete, a soggetti poco preparati, a contratti-tipo scaricati da internet o, addirittura, ad accordi verbali. Invece le differenze di cultura e di sistema giuridico con gli altri Paesi rendono consigliabile un approccio consapevole, che si traduce nella stesura di un contratto internazionale. La guida illustra tutti gli aspetti di questo approccio e del contratto. Si va dalle tutele per evitare contenziosi alle convenzioni internazionali, dalle informazioni da prendere all'estero su controparti e consuetudini locali alla scelta

della legge da applicare in caso di controversie. Molto importante anche il ruolo dei professionisti di cui ci si può avvalere.

Il Sole 24 Ore

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali presenti nel CV ai sensi dell'art. 13 d. lgs. 30 giugno 2003 n. 196 - "Codice in materia di protezione dei dati personali" e dell'art. 13 GDPR 679/16 - "Regolamento europeo sulla protezione dei dati personali".