



Giovanni Frera

Data di nascita: Nazionalità: Numero di telefono: Indirizzo e-mail: |

Indirizzo: |

Indirizzo:

● ESPERIENZA LAVORATIVA

12/01/2011 – ATTUALE Milano

SOCIO FONDATORE E AMMINISTRATORE UNICO BEWE SRL

- Progettazione, implementazione e sviluppo di progetti di comunicazione e marketing sui social network.
- Progettazione e sviluppo di piattaforme software per SocialCRM e Digital Loyalty
- Progettazione e sviluppo di siti internet
- Progettazione, consulenza e sviluppo di siti internet ed infrastrutture per la Pubblica Amministrazione
- Consulenza di innovazione tecnologica

01/2021 – ATTUALE Milano, Italia

AMMINISTRATORE DELEGATO HORACE KIDMAN SRL

- Progettazione strategica campagne di advertising off line
- Progettazione e sviluppo di siti internet
- Consulenza strategica advertising

04/2015 – 06/2018 Alessandria, Italia

PRESIDENTE ASM COSTRUIRE INSIEME

Azienda Speciale del Comune di Alessandria, si occupa della gestione della rete museale (Marengo Museum, Museo del Cappello – Borsalino, Pinacoteca e Sale d'Arte, Museo delle Scienze), dei servizi a supporto dell'imprenditoria giovanile Informagiovani e della mediazione culturale, della Biblioteca di Alessandria e della Ludoteca Bianconiglio.

01/2006 Frugarolo, Italia

LIBERO PROFESSIONISTA GIOVANNI FRERA

Attività di consulenza tecnologica e di project management per la PMI e Pubblica Amministrazione

Progetti più significativi

- Comune di Ravenna (2019-20): Stesura Bandi e realizzazione sito comunale e sito del Turismo
- Comune di Ravenna (2022-24): Stesura Bando e realizzazione sito Ravenna Città del Mosaico (UNESCO)
- Club Alpino Italiano (2018): progettazione e gestione progetto sito e rete siti a norme AGID
- Comune di Montelupo Fiorentino (2020-in corso): progettazione e gestione progetto sito a norme AGID e sistema interoperabilità
- Comune di Tempio Pausania (2021-22): progettazione e gestione progetto nuovo sito a norme AGID

01/2006 – 12/2010 Milano, Italia

ATTIVITÀ DI CONSULENZA COME ASSOCIATO E DAL 2009 COME PARTNER. INNOVAB SRL

Ha avviato collaborazioni con:

Qwentès Italia S.r.l. (www.qwentès.it)

Prod. Dev - Resp. Sales & Marketing

Le attività sviluppate:

- sviluppo nuova offerta dedicata al settore del digital signage
- gestione delle vendite
- project management in progetti di multimedialità (es. Portale VOD Telekom Srbija)

Archway Srl (<http://www.archway.net/>)

Prod Dev - Resp. Marketing & Sales SA

- sviluppo di prodotto e strategia nuova linea di prodotto SEEDS
- creazione rete vendita Sud America e Medio Oriente

Istituto Europeo di Design - ha realizzato e condotto (2006 – 2007) un corso dedicato alla storia e tecnologia del Multimediale

01/2004 – 12/2005 Milano, Italia

RESPONSABILE DELL'UFFICIO DI MILANO VIDEOPROGETTI SRL

Le sue attività includono

- Lo sviluppo del piano strategico annuale della sede
- Gestione delle vendite, definizione dei target e delle aree di mercato
- Sviluppo delle relazioni con system integrator e nuovi potenziali clienti
- Vendita a clientela top

Attività dell'azienda

Distribuzione ed integrazione di apparecchiature professionali per i mercati televisivo, telco e cinematografico:

- Hardware e software per PostProduzioni e Broadcasters
- Soluzioni per la creazione di contenuti digital
- Progetti di automazione per le News Room
- Realizzazione di infrastrutture per la produzione video
- Progetti di Media Asset Management
- Soluzioni per il restauro video e cinematografico

05/2001 – 12/2003 Milan, Italia

PM E CONSULENTE SU CLIENTI ASSEGNATI E MERCATO MEDIA SILICON GRAPHICS ITALIA SPA

Responsabile i seguenti account: Gruppo ENI; Mediaset; RAI; Telecom Italia; Albacom; Gruppo Pirelli; Pharmacia & Upjohn; eBiscom/Fastweb; Gruppo Euphon.

Ha sviluppato le vendite e nuove opportunità nella clientela assegnata.

Ha sviluppato la strategia, tesa all'ampliamento della conoscenza del brand di SGI nel mercato italiano Media & Telco

Ha sviluppato relazioni con nuovi system integrator.

Le sue responsabilità erano focalizzate su:

- Business development nella clientela assegnata e sviluppo di nuove opportunità nel mercato Media & Telco
- Gestione delle nuove relazioni
- Mantenimento di una corretta pipeline di vendita.

Nel Maggio 2002 ha organizzato l'appuntamento italiano del SGI Media European Tour.

Nel Novembre 2002 ha organizzato un evento dedicato alle nuove tecnologie per la Televisione Interattiva

01/2000 – 05/2001 Milano, Italia

PRODUCT MANAGER ETNOTEAM SPA

Responsabile dello sviluppo mercato e delle vendite nella Divisione Media & Entertainment su clientela assegnata: Mediaset, Sisal, Gruppo Avias, Feltrinelli, Cispina Tour e Class Editori

Ha partecipato allo sviluppo della strategia di vendita e di mercato del team, sviluppando nuove vendite ed opportunità sia su clientela assegnata che su nuovi account.

Le sue responsabilità erano focalizzate nel

- Accounting su clientela assegnata e sviluppo nuove opportunità sul mercato Media & Entertainment.
- Mantenimento di una corretta pipeline di vendita.

09/1995 – 12/1999 Pavia, Italia

PRODUCT MANAGER STIGMA SRL

Responsabile della linea di prodotto SGI nel mercato Education e dello sviluppo del mercato e delle vendite della linea di prodotti per la realtà virtuale.

Ha sviluppato il team, la strategia e le vendite dei prodotti rappresentati di simulazione e realtà virtuale nel mercato italiano oltre che nuove vendite ed opportunità in clientela assegnata.

Le sue responsabilità erano focalizzate su:

- Sviluppo del mercato - clienti: RAI, Stream Spa, Alenia Finmeccanica, Cap Gemini, Cineca, Alenia Marconi.
- Gestione delle relazioni con system integrator (Infobyte, ACS, Datamat) ed ISV (Multigen Paradigm, Mak Technology, Boston Dynamics, Clarus, nVision, Barco e Polhemus)
- Mantenimento di una corretta pipeline di vendita
- Ricerca di nuovi prodotti da aggiungere alle linee di prodotto rappresentate

04/1994 – 09/1995 Milano, Italia

VENDITORE FABER SYSTEM SRL

Portafoglio Prodotti:

- Soluzioni per l'automazione della messaggistica
- Soluzioni di automazione Fax e Telex
- System Integration

10/1990 – 04/1994 Peschiera Borromeo, Italia

PRODUCT MANAGER EMILIA ROMAGNA TEC SYS AUTOMAZIONE SRL

Portafoglio Prodotti:

- Soluzioni per l'automazione di fabbrica
- Soluzioni per l'office automation

10/1984 – 07/1987 Milano*, Italia

LIBERO PROFESSIONISTA

Programmatore piattaforma effetti speciali per post produzione televisiva - Mirage Quantel - presso Video Zoom Italia Spa*

● ISTRUZIONE E FORMAZIONE

05/1990 Milano

LAUREA IN SCIENZE DELL'INFORMAZIONE Università Statale degli Studi di Milano

Sito Internet www.unimi.it

03/1981 Alessandria, Italia

DIPLOMA DI RAGIONERIA Istituto Leonardo Da Vinci

1980 Grand Prairie - Texas, Stati Uniti

DIPLOMA DI HIGH SCHOOL Grand Prairie High School

Sito Internet gphs.gpisd.org

● COMPETENZE LINGUISTICHE

Lingua madre: **ITALIANO**

Altre lingue:

	COMPRENSIONE		ESPRESSIONE ORALE		SCRITTURA
	Ascolto	Lettura	Produzione orale	Interazione orale	
INGLESE	C1	C1	C1	C1	C2
TEDESCO	A1	A2	A1	A1	A1

Livelli: A1 e A2: Livello elementare B1 e B2: Livello intermedio C1 e C2: Livello avanzato

● **COMPETENZE DIGITALI**

Competenze digitali - Risultati dei test

 Alfabetizzazione informatica e digitale	AVANZATO	Livello 6 / 6
 Comunicazione e collaborazione	AVANZATO	Livello 6 / 6
 Creazione di contenuti digitali	AVANZATO	Livello 6 / 6
 Sicurezza	INTERMEDIO	Livello 4 / 6
 Risoluzione dei problemi	AVANZATO	Livello 6 / 6

Resultati da [self-assessment](#) basati su [quadro europeo delle competenze digitali 2.1](#)

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali presenti nel CV ai sensi dell'art. 13 d. lgs. 30 giugno 2003 n. 196 - "Codice in materia di protezione dei dati personali" e dell'art. 13 GDPR 679/16 - "Regolamento europeo sulla protezione dei dati personali".